



В Госархиве
открылась выставка
«1917. Портреты эпохи
русской революции.
Рисунки Юрия Арцыбушева»

Страница 10

Риккардо Мути
выступил
с объединенным
ирано-итальянским
оркестром

Страница 11



Российская Газета

Общественно-политическая газета. Выходит с ноября 1990 года. Вторник, 18 июля 2017. № 156(7322) www.rg.ru

Федеральный выпуск

2
Антидопинговые нарушения
лишат спортсменов и тренеров президентской стипендии

5
Внесены значимые поправки
в Правила дорожного движения

7
Врачей обяжут
сообщать органам опеки о психических расстройствах родителей несовершеннолетних

7
Верховный суд
разъяснил, как жилое помещение сделать нежилым

8
В Ставрополе
в ночном ДТП с пассажирским автобусом погибли два человека, еще 15 — ранены

ПРОЕКТ



Невиновные
смогут
убирать свои
отпечатки
пальцев
из баз
полиции

→ 3

Проект Клиенты и покупатели смогут оценить качество обслуживания, не отходя от кассы

Верните жалобную книгу



СЕРГЕЙ МИКЕЕВ

Владислав Куликов

Новый законопроект предлагает наделить особым статусом жалобные книги и ввести их везде, где обслуживают людей.

Госдума начала сбор отзывов на проект соответствующих поправок в закон о защите прав потребителей. Предполагается, что правительство пропишет обязательные правила ведения жалобных книг, распространяющиеся на любой магазин или сервис. Парикмахерские, прачечные, автомастерские — куда бы ни обратились, везде будет лежать та самая книга.

Акцент

Отзывы граждан станут легальным источником информации и для проверяющих, и для клиентов

В советское время фраза «Дайте жалобную книгу!» была культовой. Она даже стала названием известного фильма Эльдара Рязанова. Ее произносили на каждом шагу, тем более что советский сервис давал к тому немало поводов.

Сегодня к клиентам у нас относятся более трепетно. Зато книга жалоб и предложений, как жетя, утратила свой ореол. По

крайней мере встретить ее можно далеко не везде. А кое-где можно нарваться и на подделку.

Как рассказала «РГ» адвокат Виктория Данильченко, в принципе сегодня законодательством предусмотрено предъявление жалобной книги потребителю по первому требованию, но не факт, что человек сможет ее получить.

«Ему могут отказать в ее предоставлении, мотивируя это, например, проверкой, на которой якобы находится книга», говорит адвокат.

То есть книга как бы есть, но на деле ее нет. К тому же, по словам эксперта, законом не отрегу-

лированы формы жалобной книги, клиенту могут подsunуть фальшивку.

лированы формы такой книги, правила ее ведения. Поэтому потребителю может быть предоставлена подложная версия книги, которая не заверена государственной печатью и, соответственно, не работает по своему прямому назначению. Сегодня в хамском сервисе одна тетрадка, завтра — другая. И каждый вечер возмущенные отзывы граждан летят в корзину.

Изменить ситуацию и предлагает законопроект, рассматриваемый в Госдуме.

→ 7

доходы Холодное лето 2017-го повысило платежи за электроэнергию и сделало кассу торговым центрам, ресторанам и кинотеатрам

Принесенные ветром

Елена Березина, Георгий Панин

Непогода в центральной части России нанесла существенный урон фермерам. Однако есть и те, кто не только ничего не потерял, но и даже остался в выигрыше.

В первую очередь непрекращающиеся дожди «лили на руку» энергетикам.

С ухудшением погодных условий увеличилось потребление электроэнергии. Если взглянуть на статистику «Регионального диспетчерского управления энергосистемы г. Москвы и Московской области», то можно увидеть, что в столичном регионе в июле потребление электроэнергии составило на 0,1 процента больше аналогичного показателя прошлого года, рассказала «Российской газете» эконо-

мический аналитик Анна Кокорева.

Выработка электроэнергии электростанциями Москвы и Московской области в прошлом месяце увеличилась на 16,5 процента. Потребление электроэнергии в январе—июне 2017 года увеличилось на 1,8 процента по сравнению с тем же периодом 2016 года.

В целом же, подчитал эксперт «РГ», по стране в июле потребление электроэнергии, газа и пара выросло на 4,7 процента по отношению к маю 2017 года.

«Люди греются, — отметила москвичка Лидия Захарова в разговоре с «Российской газетой». — У меня обогреватель работал практически круглосуточно. Сначала было просто прохладно, а когда еще и воду отключили, находиться в квартире стало просто холодно. В результате счет за электро-

нергию вырос примерно на четверть — с 280 до 360 рублей».

Однако грелись жители центральной части страны не только дома. Большинство забегало укрыться от дождя, ветра и града в торговые центры, кафе и рестораны.

ЦИФРА

135
ПРОЦЕНТОВ

— на столько выросли продажи зонтов в нынешнем июле в центральной части России по сравнению с прошлым годом

раны. Так, по данным Watcom, только за одну неделю с 12 по 25 июня количество посетителей торговых-развлекательных центров выросло на четыре процента относительно предыдущей недели. Правда, люди заходили в торговые моллы в основном поглазеть и потреться, покупки в большинстве своем носили спонтанный или вынужденный характер. Но все-таки покупали!

Так, небывалый спрос ретейлеры отмечают на зонты. Рост продаж этого аксессуара в июле составил 135 процентов. Также продавцы, говорит Анна Кокорева, отметили резкий спрос на резиновые сапоги и фиксируют рост цен на 50 процентов.

При этом стрит-ритейл — небольшие магазины, расположенные вдоль улиц — в июне-июле потеряли. Средний чек в дождли-

вую погоду у отдельных торговых точек в среднем на 10 процентов ниже, чем обычно. В них укрываются от непогоды редко когда более чем на полчаса, тогда как по большим торговым-развлекательным центрам можно ходить часами. И товары первой необходимости этим летом чаще покупали в больших магазинах.

Ошутимый навар получил и ресторанный бизнес. Несмотря на то что практически просел сегмент летних веранд — мало кому хочется нежиться под летним дождем. Однако внутри ресторанов, баров и кафе поток клиентов ощутимо возрос. Игорь Бухаров, президент Федерации рестораторов и отельеров, связывает наплыв клиентов с тем, что многие из тех, кто обычно уезжает на дачу, остались в городе.

→ 3

ЖКХ Муниципалитеты обяжут проводить капремонт за свой счет
За вами должок

Ирина Жандарова

МУНИЦИПАЛИТЕТЫ будут обязаны провести капитальный ремонт за свой счет в домах, которые стояли в графиках еще до приватизации первой квартиры в доме.

Комитет Госдумы по жилищной политике и ЖКХ поддержал законопроект с такими поправками в Жилищный кодекс. Рассмотреть документ планируется на пленарном заседании до конца этой сессии.

За неотремонтированные дома муниципалитеты будут перечислять необходимые средства на счет региональных операторов или на специальный счет, в зависимости от способа формирования фонда капремонта для конкретного дома. А собственники таких квартир в таком доме будут принимать участие в приемке работ по капремонту.

Так как дома уже довольно долго ждут своей очереди на ремонт, то проведение работ в них предлагается поставить в приоритет. Они должны будут включаться в соответствующую региональную программу капремонта в первоочередном порядке.

Есть одно «но». К сожалению, собственников помещений в таком многоквартирном доме от уплаты взносов на капитальный ремонт не освобождают. Законопроект это не предусматривает.

→ 3

ГЕОПОЛИТИКА В Брюсселе начались переговоры по «брекзиту»

За развод
положен штраф

Максим Макарычев

В ПОНЕДЕЛЬНИК в Брюсселе начался второй раунд переговоров рабочих групп представителей 27 стран Евросоюза и Великобритании по «брекзиту» (выходу этой страны из состава европейского объединения).

В ЕС хотят, чтобы премьер-министр Великобритании Тереза Мэй как можно скорее представила четкий и подробный план «брекзита». Лидеры ЕС стремятся свести к минимуму возможные экономические и социальные потрясения в Европе после предстоящего ухода ее второй по величине экономики. В рабочих консультациях принимают участие главный европейский переговорщик Мишель Барнье с командой экспертов в составе 50 человек и британские специалисты во главе с министром Великобритании по «брекзиту» Дэвидом Дэвисом. Открывая консультации в штаб-квартире Европейской комиссии, француз и британец, обменявшись крепкими рукопожатиями, обратились к журналистам. «Мы сейчас углубимся в суть вопроса. Нам нужно изучить и сравнить наши позиции, чтобы добиться хорошего прогресса», — сказал Барнье.

→ 6

ПРЕМЬЕР-ЛИГА



Сегодня состоится
старейшее
в отечественном
футболе дерби:
«Спартак» —
«Динамо»

→ 12

Официальные курсы валют ЦБ России с 18.07.17

Австралийский доллар	46,1303	Венгерский форинт***	22,0753
Азербайджанский манат	34,6996	Вон Республики Корея***	18,1191
Армянский драм**	12,3310	Гонконгский доллар*	46,6370
Белорусский рубль	30,2823	Датская крона*	85,3181
Болгарский лев	34,5656	Доллар США	87,2488
Бразильский реал	18,5747	Евро	32,5880

Индийская рупия**	91,7525	Новый туркменский манат	16,9001
Казахстанский тенге**	18,1191	Норвежская крона*	72,8336
Канадский доллар	46,6370	Польский злотый	16,0627
Киргизский сом**	85,3181	Румынский лей	14,8201
Китайский юань*	59,0657	СДР	82,1291
Молдавский лей*	67,6184	Сингапурский доллар	43,1105

Таджикский сомони*	67,2730	Шведская крона*	70,8604
Турецкая лира	16,9805	Швейцарский франк	61,3033
Узбекский сум***	14,7130	Южноафриканский рэнд*	45,4565
Украинская гривна**	22,7438	Японская иена**	52,4539
Фунт стерлингов	72,757		
Чешская крона*	25,9093		

***За 100	70,8604
**За 100	61,3033
***За 1000	45,4565
	52,4539



4 607044 060128



1 71 2 9



Россия издавна и успешно кон-
курирует со всеми ведущими
космическими державами
на рынке пусковых услуг

СОБЫТИЕ
Новинками
МАКС-2017
станут
деловые
брифинги
и программа
для молодежи
будущему
нужны
крылья

Федор Андреев

МЕЖДУНАРОДНЫЙ авиаци-
онно-космический салон
(МАКС) помогает предприятиям
отрасли расширить деловые свя-
зи. О традициях и новациях
МАКС-2017 «РГ» рассказал ге-
неральный директор компании
«Авиасалон» Александр Левин.

Александр Юрьевич, программа
каждого салона предлагает что-
то новое. Чем отличается нынеш-
ний?

АЛЕКСАНДР ЛЕВИН: В деловой про-
грамме салона впервые заплани-
ровано проведение брифингов.
Их тема — развитие кооперации,
привлечение поставщиков в про-
граммы самолето- и вертолето-
строения. Она обсуждалась на
МАКСе несколько лет подряд в
формате конференций и «круг-
лых столов», и в нынешнем году
ее поднимут на совместном меро-
приятии Особой экономической
зоны «Титановая долина» и
Boeing Russia. Но мы предложили
новый формат, в котором произ-
водители расскажут о своих гра-
жданских программах и обозна-
чат конкретные потребности в
комплектующих или услугах.

Молодежь
сможет осмотреть
экспозицию,
увидеть демонстра-
ционные полеты,
принять участие
в «круглых столах»,
ярмарках вакансий

Встречи потенциальных партне-
ров пройдут в камерной обста-
новке — в переговорных комнатах
два-три специалиста презентуют
программу, а представители трех-
пяти компаний смогут задать во-
просы. В отличие от многолюдных
конференций здесь будет возмож-
ность плодотворно пообщаться,
установить деловые контакты.

На кого ориентированы эти
встречи?

АЛЕКСАНДР ЛЕВИН: В этом году на
приглашение откликнулись
флагманы нашего авиастроения
— «Объединенная авиастрои-
тельная корпорация» и «Верто-
леты России». Но интерес был и
со стороны иностранных компа-
ний. Они заявили несколько тем,
мы подготовили программу бри-
фингов, собрали заявки слуша-
телей. Потребности у компаний
различные: к примеру, разработ-
чик российско-китайского ши-
рокофюзеляжного дальнемагис-
трального самолета ищет по-
ставщиков изделий из компози-
ционных материалов. Создатели
Ил-114-300 рассчитывают при-
влечь производителей интере-
сов и кабинного оборудования.
А для программ MC-21 и Sukhoi
Business Jet нужны новые реше-
ния в области бортовых мультимедийных систем. «Вертолеты
России» привлекают поставщи-
ков в программы Ми-38 и Ми-
171А2, «Ансат», Ка-226Т, а так-
же программу развития верто-
летных технологий «Вертикаль».

Какие еще новинки ожидают по-
сетителей МАКСа?

АЛЕКСАНДР ЛЕВИН: В этом году мы
снова проведем День студента.
Возможностью бесплатно посе-
тить прошлый салон воспользова-
лось около семи тысяч учащихся,
нашу инициативу отметил прези-
дент Владимир Путин. В этом году
участники выставки в пятницу
21 июля проведут профориента-
ционные программы. Молодежь
сможет не только осмотреть эк-
спозицию и увидеть демонстра-
ционные полеты, но и принять
участие в «круглых столах», яр-
марках вакансий и других меро-
приятий. Для всех любителей
авиации у нас есть подарок — лет-
ная программа восьми пилотаж-
ных групп, включая наших про-
славленных пилотов и — впервые
в истории МАКСа — группу вы-
сшего пилотажа Al Fursan из ОАЭ.

Прямая речь Россия увеличивает свою долю на мировом рынке
военной авиации

Взлетная полоса

Татьяна Русакова

На юбилейном Между-
народном авиацион-
но-космическом са-
лоне (МАКС-2017)
будут представлены
все достижения отечественной
авиационной техники. О том, ка-
ковы сегодня экспортные пер-
спективы российского авиастро-
ения, о пользе кредитов и сложных
переговорах с покупателями рос-
сийского вооружения в преддверии
МАКС-2017 «РГ» рассказал глава
Федеральной службы по во-
енно-техническому сотрудниче-
ству (ФСВТС России) Дмитрий
Шугаев.

Дмитрий Евгеньевич, меньше
месяца назад прошла авиацион-
ная выставка в Ле Бурже, где
французские власти из-за сан-
кций запретили российской де-
легации выставлять натурные
образцы военной техники. На
МАКС-2017 наши производители
могут продемонстрировать
все свои самые современные
разработки. Увидим ли мы в
этом году новинки?

ДМИТРИЙ ШУГАЕВ: Вы правы, на Ле
Бурже мы были представлены в
«усеченном» виде. Но на домаш-
ней выставке можно показать всю
нашу продукцию. 655 компаний
подали заявки в качестве участ-
ников МАКС-2017, из них более
160 — иностранные компании из
32 стран. На выставке созданы 10
национальных павильонов — Ита-
лия, Германия, Китай, Индия, Ка-
нада, Ирана, Франция, Чехии,
Швейцарии, Белоруссии. В салоне
участвуют практически все рос-
сийские организации, которые
связаны с авиацией и не только с
ней. Это госкорпорация «Ростех»
и входящие в нее Объединенная
приборостроительная корпора-
ция, компании «Вертолеты Рос-
сии», КРЭТ, «Технодинамика»,
«Швабе». Представлена вся пали-
тра продукции, которую произво-
дит Объединенная авиастрои-
тельная корпорация. Естественно,
участвуют «Роскосмос», «Ал-
маз-Антей», корпорация «Такти-
ческое ракетное вооружение» и
многие другие.

Несмотря на сложную геополитическую обстановку, свое
участие в салоне подтвердили
многие иностранные компании, в
том числе и знаменитые бренды,
которые традиционно участвуют
в МАКС. Это французские Safran
и Thales, американские Boeing,
Honeywell и Pratt&Witney, ан-
глийская Rolls Royce, китайские
компании AVIC и CASIC, итальян-
ская Augusta Westland, турецкая
Rocketsan. Мы не сомневаемся,
что МАКС-2017 пройдет успешно.

С этими крупными компаниями
мы до сих пор работаем, несмот-
ря на санкции?

ДМИТРИЙ ШУГАЕВ: Какие-то контракт-
ные обязательства были при-
остановлены, но сотрудничество



РИТАРС



ДМИТРИЙ ШУГАЕВ УВЕРЕН, ЧТО МАКС-2017 ПРОЙДЕТ УСПЕШНО.

Акцент



Несмотря на санкции, многие
отрасли стали развиваться
более быстрыми темпами,
импортозамещение происхо-
дит на деле, а не на словах

ДМИТРИЙ ШУГАЕВ: Это мнение эк-
спертного сообщества. Для Рос-
сии это серьезный показатель, он
даже выше, чем у США — их доля
рынка прогнозируется в 25 про-
центов. Мнение экспертного со-
общества базируется на знаниях
и понимании тенденций, которые
развиваются сегодня.

Сможем ли мы в 2017 году до-
стичь рекордного объема поста-
вок техники в стоимостном или
количественном выражении?

ДМИТРИЙ ШУГАЕВ: Не стоит ждать
особенных прорывов в целом на
мировом рынке продукции воен-
ного назначения (ПВН). Мы уве-
ренно удерживаем второе место в
мире, годовые объемы поставок —
около 15 миллиардов долларов, и
я думаю, этот тренд сохранится.
Он не может быть другим, потому
что закупки вооружений носят
циклический характер. Это связано
с программами перевооружений
государств, с реорганизацией, с
финансами и т.д. Рынок ПВН не
похож, например, на рынок угле-
водородов, где существуют се-

рьезные колебания цен. На нем
все более или менее планомерно.

Имея большой опыт военно-
технического сотрудничества с
иностранными государствами,
мы понимаем, как выстраивать
отношения, мониторим ситуа-
цию, которая складывается у на-
ших партнеров, ищем новые рын-
ки, предлагаем новые виды взаи-
моотношений. Сегодня времена
просто купи-продажи готовой
техники уходят. Все больше стран
— наших традиционных партнеров
— стремятся получить доступ к
технологиям, производить собс-
твенную продукцию. Мы воспри-
нимаем это как данность и к тако-
му виду сотрудничества готовы.
Как пример — создание станций
технического обслуживания за
рубежом, которые позволяют нам
оставаться на рынке, представ-
лять нашим клиентам возмож-
ность ремонтировать технику и
поддерживать ее ресурс. Мы дела-
ем все, чтобы они были удовлетво-
рены, и одновременно остаемся
на рынке этих стран, «не выпада-
ем из обоймы».

Выступления российских пилотаж-
ных групп всегда вызывают вос-
торг у зрителей авиационных шоу.

Второй пример — это органи-
зация производств за рубежом.
Недавно в Индии зарегистриро-
вано предприятие по совместно-
му производству легкого верто-
лета Ка-226Т, которое начнет
свою работу. У нас есть подоб-
ный опыт с Индией по производ-
ству ракет «БраМос», лицензи-
онное производство наших РПГ в
Иордании. Мы на пороге откры-
тия сервисных центров верто-
летной техники в Перу и Брази-
лии.

Передавая технологии другим
странам, не растим ли мы себе
конкурентов?

ДМИТРИЙ ШУГАЕВ: Сегодня невоз-
можно стоять на позиции «либо
вы покупаете у нас, либо ищите в
другом месте». Мы понимаем,
что партнеры стремятся разви-
вать собственную промышлен-
ность и готовы помогать им в на-
лаживании того производства,
которое они сами способны орга-
низовать. О передаче чувст-
вительных технологиче-
ских технологий речи не идет,
потому что это всегда вопрос на-
циональной безопасности. Кро-
ме того, существуют ограниче-
ния, наложенные междуна-
родными обязательствами.

Какова сегодня структура эк-
спортных оружейных заказов и
география оружейного экспорта
в целом? Какой регион для нас
приоритетный в сфере
военно-технического
сотрудничества?

→A2

ПЕРСПЕКТИВЫ Предприятия российской авиапромышленности уверенно развиваются

Набираем высоту

Виктор Кладов,

директор по международному
сотрудничеству и региональной
политике корпорации «Ростех»

Международному авиаци-
онно-космическому са-
лону исполнилось 25 лет.
Впервые он прошел в 1992 году
как «Мосаэршоу», но уже с
1993 года обрел свое оригиналь-
ное имя — МАКС и стал прово-
диться по нечетным годам. Мож-
но подвести некоторые итоги.

Минувшая четверть века для
отечественной авиационно-кос-
мической индустрии была не-
простой. Хочется верить, что кри-
зисные времена позади. Под-
тверждение этому то, что пред-
приятия, прямо связанные с
авиационной промышленно-
стью и объединенные «Росте-
хом», — а это 192 тысячи высо-
коквалифицированных специа-
листов — уверенно смотрят в бу-
дущее. Консолидированная вы-
ручка нашего кластера авиации
в 2016 году составила 534,7 мил-
лиарда рублей, чистая прибыль
— 30,9 миллиарда. Показательно,
что зарубежные инвесторы сме-
ло вкладывают немалые средст-
ва в наш авиапром. Например,
среди акционеров компании
«Вертолеты России» есть пред-
ставители Италии и Объединен-
ных Арабских Эмиратов. При-

Акцент



Показательно, что зарубеж-
ные инвесторы смело
вкладывают немалые средст-
ва в нашу авиационную
промышленность

чем доля акций ОАЭ весьма вну-
шительна.

Вертолетная отрасль и в целом
развивается динамично, даже
при том, что объем реализации
техники несколько сократился.
Первые полеты совершили мо-
дернизированные Ми-28Н и но-
вый Ка-62. Подписано соглаше-
ние о создании совместного рос-
сийско-индийского предприятия
Indo-Russian Helicopters Private
Limited. Оно будет выпускать в
Индии вертолеты Ка-226Т и раз-
личные их модификации.

Региональный самолет SSJ-
100 входит на мировой рынок
авиаперевозок. Он уже эксплуа-
тируется в Мексике и в Западной
Европе — ирландской компанией
CityJet.

Начались летные испытания
среднемагистрального лайнера

МС-21. Это первый отечествен-
ный пассажирский самолет, в ко-
тором широко использованы
композиционные материалы.

Когда-то советские граждан-
ские самолеты эксплуатировали-
сь авиакомпаниями многих
стран. Мы надеемся вернуть себе
утраченные рынки. И уже сейчас
создаем сервисные центры там,
где летает российская авиатехни-
ка — военная и гражданская.

Стремимся развивать между-
народное сотрудничество в авиа-
строении. Одним из самых пер-
спективных проектов может
стать российско-китайский ши-
рокофюзеляжный дальнемагис-
тральный самолет, известный
сейчас по аббревиатуре ШФДМС.

На МАКС-2017 можно будет
увидеть самые передовые и инте-
ресные продукты авиационного

кластера «Ростеха», да и вообще
всей авиационной и космиче-
ской индустрии России.

МАКС сегодня входит в трой-
ку ведущих мировых салонов на-
ряду с французским, проходя-
щим в Ле Бурже, и британским —
в Фарнборо. Начиная свою рабо-
ту в очень тяжелые, как иногда
говорят, «лихие девятые», сало-
н состоялся. Более того, на
МАКСах состоялись, по сути, ми-
ровые премьеры таких образцов
высокотехнологичной техники,
которую сегодня могут выпу-
скасть даже не во всех странах За-
пада и Востока.

Вот лишь короткий их пере-
чень: зенитно-ракетные системы
С-300 и С-400, ракетные ком-
плексы «Калибр», вертолеты Ка-
50, Ка-52, Ми-28Н, «Ансат», ис-
требители Су-30, Су-35, Су-47 (с
обратной стреловидностью кры-
ла), новейший Т-50, самолет-ам-
фибия Бе-200. И это далеко не все
новинки прежних салонов.

Нынешний МАКС-2017 тоже
будет наполнен сюрпризами. На
статический стоянке покажут
116 различных гражданских воз-
душных судов и 18 летательных
аппаратов Воздушно-космиче-
ских сил России. Мы ожидаем
прилет новейшего широкофюзе-
ляжного лайнера А350-900. Во-
обще отличительная черта на-
ших МАКСов — масштабные воз-

душные представления, в кото-
рых участвуют и одиночные са-
молеты, и вертолеты, и пилотаж-
ные группы. В рамках этого сало-
на свое мастерство покажут 8 пи-
лотажных групп. Впервые можно
будет оценить высший пилотаж
военных летчиков из Объединен-
ных Арабских Эмиратов. Их
группа Fursan Al Emarat впервые
участвует в показе за пределами
своего региона.

Впервые массовый зритель
увидит новейший истребитель
МиГ-35С и на земле, и в воздухе.
МиГ-21 сейчас проходит заводские
летные испытания в Иркутске.
Если он и не прилетит в Жуков-
ский, самую подробную информа-
цию о нем можно найти на стендах
Объединенной авиастроительной
корпорации. Там же представят
детальную информацию о самоле-
тах Ил-96-400М и Ил-114-300.

Впервые будут показаны пу-
блике и два опытных прототипа
вертолетов Ми-38, и опытный
прототип вертолета Ми-171А2.
Будет представлено на салоне и
множество различных беспилот-
ников — от сделанных любите-
лями энтузиастами до тех, которые
создают крупные авиационные
КБ. В целом салон обещает стать
интересным для всех — как для
профессионалов, так и для тех,
кто просто интересуется авиа-
цией и мечтает о покорении неба.

БЕЗОПАСНОСТЬ

Системы гражданских
самолетов защитят
от кибернападений

Секьюрити для неба

Наталья Ячмениникова

ХАКЕРСКИЕ атаки на компьютерные авиационные си-
стемы стали серьезной угрозой безопасности полетов.
В зоне риска оказались серверы авиакомпаний и аэро-
портов: «взломы» уже приводили к задержкам и даже от-
мене рейсов. Но эксперты предупреждают: кибернапа-
дения могут угрожать прямо в воздухе самым современ-
ным пассажирским самолетам.

—Для возможного нападения со стороны кибертерро-
ристов и хакеров в авиации существует множество уяз-
вимых точек: от производства самолетов и их оборудова-
ния до любого этапа эксплуатации самолетов, до систем
организации и обслуживания воздушного движения и
работы всех служб аэропортов, — говорит генеральный
директор Международного консультативно-аналитиче-
ского агентства «Безопасность полетов» Сергей Мельни-
ченко. — Понятно, почему: ведь компьютеры. А к чему
приводят кибератаки на компьютерные системы, очень
«популярно» продемонстрировали вирусы WannaCry,
Petya, Misha. По
оценке специали-
стов Европейского
агентства по безопа-
сности полетов
(EASA), в течение
2016 года авиацион-
ные системы ежеме-
сячно подвергались
кибератакам до
1000 раз! Серьез-
ность угроз предпо-
лагает, что защита от
киберпреступников
должна быть всеоб-
щей, полной и над-
ежной.

—Можно ли защи-
титься от киберу-
ров? Зависит от того,
в рамках каких тех-
нологий вы действу-
ете, — считает на-
чальник отделения — главный конструктор по радиоэлек-
тронному оборудованию ГосНИИ авиационных систем
Эдуард Фальков. — Проблема очень серьезная. Допустим,
я могу прийти к вам в гости, положить на стол «коробоч-
ку», сделанную из радиодеталей, купленных в дешевом
радиомагазине, подключить ее к ноутбук, и мы увидим
все «бонинги» и «эрбасы», прилетающие и вылетающие в
реальном времени из близлежащего аэропорта в радиусе
300–400 км. Вы можете купить такую готовую «коробоч-
ку» в виде флешки через Интернет за 150 долларов. Авиа-
ция 15–20 лет назад хотела было отказаться от традици-
онных радарных систем в пользу более современных
цифровых систем наблюдения. Но эти новые технологии
оказались неспособными противостоять кибератакам, и
концептуальные подходы в организации воздушного
движения пришлось пересматривать.

Одна из систем наблюдения сейчас — АЗН-В (автоматическое зависящее наблюдение радиовещательного типа). Летящий самолет 1–2 раза в секунду посылает сигнал: кто он, свои координаты, определяемые с по-
мощью спутников, скорость и другие параметры. Эту
информацию могут принять абсолютно все. Тот самый
«ящичек» декодирует сигнал и представляет в удобной
форме. В свое время ИКАО и авиационные администра-
ции ведущих стран рассматривали АЗН-В как основной
метод наблюдения, который должен был стать обяза-
тельным для гражданской авиации на рубеже 2020 го-
дов. На 11-й Аэронавигационной конференции в 2003
году для начального внедрения было рекомендовано
использовать АЗН-В на базе одной из линий передачи
данных (ЛПД) — расширенного сквиттера
(extended squitter) на частоте 1090 МГц — 1090
ES (АЗН-В/1090).

→A2

ИЗ ПЕРВЫХ РУК Когда наши
новые самолеты
потеснят «иномарки»
в российском небе

Если завтра в полет

Наталья Ячмениникова

НА ЧЕМ будем летать завтра? Смогут ли новые отече-
ственные самолеты потеснить «иномарки» в небе России?
Когда наши лайнеры перестанут «прописывать» на Бер-
мудах? Об этом «РГ» беседует с генеральным директо-
ром ГосНИИ гражданской авиации, доктором техниче-
ских наук, профессором Василием Шапкин.

Василий Сергеевич, какие прогнозы развития россий-
ского авиапарка? Сколько самолетов будет списано в
ближайшие годы? Сколько и каких понадобится?

ВАСИЛИЙ ШАПКИН: Анализ показывает: нижняя точка «ска-
тия спроса» на рынке пассажирских перевозок России
пройдена. Пассажирооборот российских авиакомпаний
устойчиво растет. К 2035 году он может увеличиться в
2,4–3,2 раза, что потребует 1300–1600 магистральных и
около 400 региональных самолетов. Надо будет заменить
практически весь эксплуатируемый сегодня парк пасса-
жирских воздушных судов. Больше всего понадобится уз-
кофюзеляжных — на 140–170 и 170–220 мест. Это состав-
ит примерно треть всех перспективных поставок.

А что с «грузовиками»?

ВАСИЛИЙ ШАПКИН: Общий грузооборот наших авиакомпан-
ий должен вырасти в 3,3 раза. Потребуется около
150 новых грузовых самолетов.

Сегодня почти 80 процентов магистрального авиапарка
и почти треть регионального — это «иномарки». Стати-
стика может измениться?

ВАСИЛИЙ ШАПКИН: Пока авиапром России производит
дот около 30 пассажирских самолетов в год. Это
в 20 раз меньше, чем «Боннг» или «Эрбас».

→A2