

# Сибирь, единая тарифом

## «Россети» просят реорганизовать свое региональное хозяйство

По данным „Ъ“, «Россети» предлагают выделить Сибирский федеральный округ в единую тарифную зону, а полномочия по формированию тарифов на передачу электроэнергии в этой зоне передать на федеральный уровень. Предполагается, что это поможет решить проблему накопления долгов у дочерней «Россети Сибирь». Эта компания в последние годы из-за нехватки тарифных поступлений исполняла обязательную инвестпрограмму в кредит, дальнейшее наращивание задолженности может остановить плановые ремонты. Представители крупных потребителей электроэнергии считают, что инициатива госхолдинга не устранит причин тяжелого финансового положения его дочерней компании. Решать проблему, скорее всего, придется за счет опережающего роста тарифа — в среднем на 10–15%, полагают аналитики.

«Россети» предлагают решить вопрос с накоплением долгов проблемной «Россети Сибирь» через создание единой тарифной зоны в регионах Сибирского федерального округа. Полномочия по установлению тарифов в этой зоне компания предлагает передать ФАС. Об этом говорится в письме главы «Россетей» Андрея Рюмина премьеру Михаилу Мишустину („Ъ“ видел документ). Источник „Ъ“ в правительстве подтвердил получение обращения, добавив, что предложения «прорабатываются».

● Компания «Россети Сибирь» (бывшая МРСК Сибирь) владеет распределительными сетями в большинстве регионов Сибирского федерального округа за исключением Иркутской и Томской областей, контролируется «Россетями» (57,84%). В январе–сентябре 2024 года убыток «Россети Сибирь» по МСФО вырос в 1,5 раза до 1,5 млрд руб. Выручка увеличилась на 10%, до 54,8 млрд руб.



В «Россетях» задумались о том, как сбалансировать круговорот финансовых потоков в дочерней сибирской компании ФОТО ОЛГА ХАРСЕЕВА

Господин Рюмин признает, что существуют риски банкротства компании. «В условиях роста кредитных ставок уже в 2025 году „Россети Сибирь“ будет вынуждена полностью прекратить финансирование инвестиционной и ремонтной программ», — говорится в письме.

Убыток компании глава «Россетей» связывает с тем, что тарифные решения, кото-

рые принимают региональные власти, на протяжении многих лет не учитывают условий работы электросетевого комплекса. Единые тарифы на передачу в регионах устанавливают региональные экономические комиссии (РЭК). Формируя тарифы на будущие периоды, региональные регуляторы зачастую не признают часть расходов электросетей экономически обо-

снованными. Это вызывает многочисленные споры о тарифах в суде.

Из-за нехватки тарифных поступлений накопленный убыток «Россети Сибирь», пишет глава «Россетей», превышает 24 млрд руб. Из-за этого компания наращивает долги и сокращает инвестиционную программу. «Как следствие, по итогам 2024 года кредитная нагрузка увеличится до 50 млрд руб., а показатель

долг/EBITDA превысит 6х», — пишет Андрей Рюмин.

По мере увеличения долга и дефицита средств для инвестпрограммы растет число неисполненных обязательств по льготному техприсоединению (не исполнены около 40 тыс. договоров), а доля оборудования, отрабатывающего нормативный срок, превысила 86%.

Предложения о передаче функции по установлению та-

рифов электросетей от регионов в ФАС и объединении регионов Сибири в единую тарифную зону впервые прозвучали на совещании у вице-премьера Александра Новака в сентябре 2024 года (см. „Ъ“ от 15 октября 2024 года). Вице-премьер по его итогам поручил разработать меры по стабилизации ситуации в «Россети Сибирь» до 2035 года, включая поиск источников для покрытия дефицита средств.

В «Россетях» „Ъ“ сообщили, что в условиях роста стоимости обслуживания долга ситуация с дефицитом финансовых ресурсов достигла критического уровня. Сокращение расходов на инвестиционные и ремонтные программы не позволяет выплачивать проценты по кредиту без привлечения новых заимствований.

деловые новости — 39

## Генеральская сделка

Стало известно, о чем рассказал следствию бывший замначальника Генштаба вооруженных сил

„Ъ“ стали известны подробности досудебного соглашения о сотрудничестве с Главной военной прокуратурой, заключенного бывшим заместителем начальника Генштаба — начальником Главного управления связи (ГУС) Минобороны генерал-лейтенантом Вадимом Шамариным, обвиняемым в получении взятки в 36 млн руб. Из него следует, что в коррупции было замешано практически все руководство ГУС, включая его предшественника генерал-полковника Халила Арсланова. При этом один из заместителей самого Вадима Шамарина убедил его заключить контракт на поставку беспилотников, оказавшихся «невозвратными» в войсках.

Свою причастность к коррупции генерал Шамарин признал под давлением доказательств, собранных ФСБ (чекки прослушивали его встречи даже в бане), вскоре после задержания в мае прошлого года.

Согласно показаниям военного, данным в рамках досудебной сделки, группа, получившая откаты от предпринимателей за возможность поставлять в интересах Минобороны продукцию, действовала в ГУС еще до его прихода в главк в 2016 году. Ее лидером господин Шамарин назвал тогдашнего замначальника Генштаба — начальника

ГУС генерал-полковника Халила Арсланова, а участниками — начальника 1-го управления ГУС генерал-майора Александра Оглоблина, его брата Алексея Оглоблина, руководителя одного из отделов управления Сергея Слюсаря и сотрудника Вячеслава Назина.

Так, например, по версии генерала, братья Оглоблины являются бенефициарами компании, с которой ГУС с 2020 года заключает контракты на эксплуатационно-техническое обслуживание кабельных линий связи стоимостью порядка 250 млн руб. По его данным, незаконная прибыль братьев могла составить не менее 200 млн руб.

Отметим, что уголовное дело генерала Арсланова, по ходатайству которого Вадим Шамарин всего за год окончил Военную академию Генштаба, с 2022 года рассматривается в 235-м гарнизонном военном суде. Генерал-полковника обвиняют в получении взятки в размере 12 млн руб. и мошенничестве на сумму около 1,6 млрд руб. Сергей Слюсарь, как ранее писал „Ъ“, в октябре 2024 года был осужден за взятку в виде телевизора, самоката и квадрокоптера к штрафу в 2,5 млн руб. Этот приговор оспорен прокуратурой.

## Льгот вам и ипотека

Рынок подвел итоги года и продолжает надеяться на госпрограммы

Льготная ипотека ожидаемо установила квартальный антирекорд по выдаче кредитов — госпрограммы планомерно сокращались, у ведущих банков в какой-то момент исчерпались лимиты. В результате по итогам четвертого квартала 2024 года было выдано льготных кредитов на 610,9 млрд руб. (за аналогичный период 2023 года — на 1,7 трлн руб.). Впрочем, рыночная ипотека, ставки по которой стали практически заградительными, выдается еще хуже. С другой стороны, госпрограммы возобновляются и расширяются, так что следует ожидать роста доли льготной ипотеки в структуре общебанковского портфеля.

Четвертый квартал прошлого года стал самым слабым за последние два с половиной года по выдаче льготной ипотеки. Согласно данным бюро кредитных историй ОКБ, за три последних месяца 2024 года было выдано 109,5 тыс. льготных ипотечных кредитов на 610,9 млрд руб. Это является худшим показателем по обеим позициям со второго квартала 2022 года. При этом минимальный показатель выдачи льготной ипотеки за месяц был зафиксирован в январе (178,7 млрд руб.).

Максимальным по объему выдачи льготной ипотеки в прошлом году оказался второй квартал, когда было выдано кредитов

почти на 1,5 трлн руб. А рекордным месяцем, причем за всю историю наблюдений, стал июнь, когда банки выдали займов более чем на 690 млрд руб. Тогда же был установлен абсолютный рекорд и по количеству выданных льготных ипотечных кредитов (131 тыс.), и по доле льготной ипотеки в общем объеме выдач, которая впервые превысила порог в 80%. При этом максимальный объем выданных льготных ипотечных кредитов за квартал приходится на четвертый квартал 2023 года, когда банки выдали льготной ипотеки на 1,7 трлн руб. Эксперты объясняют эти рекорды тем, что в конце 2023 года ходили упорные слухи о закрытии госпрограммы льготной ипотеки, что и вызвало ажиотаж у граждан. Но льготная программа тогда была продлена и закрыта только в июле прошлого года, что объясняет июньские рекорды по выдаче льготной ипотеки.

Основная разница между четвертым кварталом 2023 года и четвертым кварталом 2024 года заключается в количестве и объеме льготных ипотечных программ, пояснил „Ъ“ эксперт ипотечного рынка Сергей Гордейко: «В четвертом квартале 2023 года было выдано 139 тыс. кредитов по программе льготной ипотеки и 142 тыс. кредитов по программе семейной ипотеки».

## ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ

07 **Лекарства**  
**художественно продались**  
Ради снижения веса граждане закупились препаратами от диабета

07 **Венгрия**  
**газовых технологий**  
Для преодоления энергокризиса в Приднестровье могут привлечь венгерские компании

07 **Экспорту сказано**  
**твердое «нефть»**  
Поставки на внешние рынки из РФ в 2024 году сократились на 2,2%

08 **Размещения-превращения**  
Рынок пре-IPO формирует базу роста

09 **X5 перебросит товар**  
**через Стену**  
Структура ритейлера попытается наладить импорт из Китая

10 **Туристы**  
**распланировали зиму**  
Увеличив расходы на путешествия

## Продажи шин машинально выросли

Рост авторынка увлек за собой сопутствующий товар

Рынок новых зимних и всесезонных шин заметно вырос в сентябре — ноябре на фоне восстановления авторынка. С покупкой новой машины граждане приобретали и первый комплект зимней резины. Росту рынка в деньгах способствовало и повышение цен на шинную продукцию, которая продолжит дорожать и в текущем году, уверены эксперты.

Продажи новых зимних и всесезонных шин в России в период смены резины — в сентябре, октябре и ноябре 2024 года — выросли на 19,7% год к году, до 67,5 млрд руб., следует из данных ЦРПТ (оператор системы маркировки «Честный знак»). Данные по продажам в штуках не приводятся.

Дмитрий Бабанский из SBS Consulting говорит, что динамика связана с восстановлением авторынка и ростом цен на шины. По данным «Автостата», в сентябре и октябре продажи новых легковых автомобилей обновляли рекорды, достигнув 150,88 тыс. и 171,18 тыс. штук соответственно (см. „Ъ“ от 6 ноября 2024 года). По итогам 2024 года авторынок вырос на 48,4%, до 1,57 млн штук, что стало лучшим результатом с 2019 года.

В «Кордианте» подтверждают, что драйвером зимнего сезона продаж стал рост рынка новых машин. «Автоладельцы приобретают первый комплект зимней резины», — поясняют в компании. Главный редактор журнала «За рулем» Максим Кадаков уточняет, что в автосалонах машины продаются с летней резиной и потому зимние шины требовались для всех автомобилей, купленных прошлой весной, летом и осенью.

В ЦРПТ отмечают, что пик продаж пришелся на ноябрь: по сравнению с аналогичным месяцем прошлого года реализация шин в деньгах выросла на 47,5%. С 1 декабря 2024 года начали действовать штрафы за езду на летней резине», — поясняют тенденцию в компании.

В большинстве регионов водители зимой традиционно предпочитают шипованную резину: на нее пришлось около 53% продаж этой осенью, уточняют в ЦРПТ. Доля реализации нешипованной резины составила 36%. Шины без шипов на зиму предпочитают надевать на юге нашей страны, на Кавказе и на Дальнем Востоке», — поясняют в компании. На всесезонную резину пришлось 11% продаж.

деловые новости — 39

Подписной индекс **П1125**  
**П1126**

БОЛЬШЕ НОВОСТЕЙ  
О ПОЛИТИКЕ, ЭКОНОМИКЕ,  
БИЗНЕСЕ И МЕЖДУНАРОДНЫХ  
ОТНОШЕНИЯХ  
В TELEGRAM-КАНАЛЕ  
«КОММЕРСАНТА»

