

Дмитрий Аристов  
назначен директором  
Федеральной службы  
судебных приставов

Страница 2



Инна Чурикова  
готовится  
к «Аудиенции»  
в роли королевы  
Елизаветы II

Страница 13



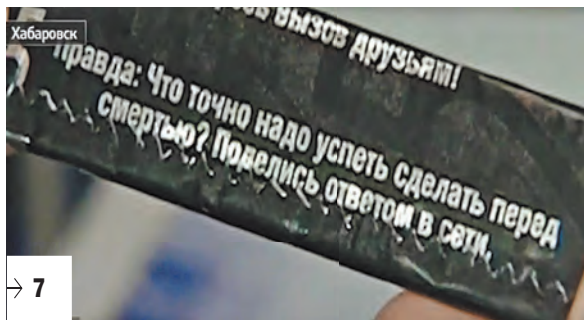
# Российская Газета

Общественно-политическая газета. Выходит с ноября 1990 года. Вторник, 21 марта 2017. № 58(7224) www.rg.ru

Федеральный выпуск

- 3** МЧС России планирует серьезно обновить свой авиапарк
- 4** Эльвира Набиуллина: Мы готовы раскрывать банковскую тайну, чтобы помогать следствию
- 4** Коммерческий подкуп довел начальника Казанского вокзала столицы до суда
- 4** Осетрину и черную икру хотят маркировать специальными чипами
- 5** В минтрансе разработали стандарт для общественного транспорта
- 5** В Костроме возбудили дело о подаче опасной воды в жилые дома
- 10** Калининградец установил на крыше солнечные панели и теперь крутит счетчик в обратную сторону
- 15** Минобрнауки утвердило новый порядок поступления в аспирантуру
- 16** Елена Веснина обыграла Светлану Кузнецову на супертурнире в Индиан-Уэллсе

ЧП



Кто ответит за то, что в российские магазины попала жвачка со смертельно опасными заданиями

**Право** Александр Бастрыкин: Мы готовы предоставить в трибунал доказательства преступлений руководства Украины против безопасности человечества

## Кто тут украинный?

Наталья Козлова

В Международном суде ООН в Гааге завершились слушания по иску, который инициировала Украина. Киев на них заявил, что требует от России прекратить финансировать «террористические группы» на территории ДНР и ЛНР и снабжать их оружием. Москва на это ответила, что рассмотрение подобных дел не относится к юрисдикции суда ООН, и категорически отрицает свою причастность к поставкам оружия ополченцам в Донбассе. Суд намерен вынести вердикт до конца апреля. Сегодня оценку событиям, происходящим на Украине, по Уголовному кодексу приходится давать Следственному комитету РФ. А есть ли у нас на это право? С этим и другими вопросами «Российская газета» обратилась к главе Следственного комитета РФ Александру Бастрыкину.

—Александр Иванович, сколько на сегодня у ваших подчиненных уголовных дел по событиям на Украине?

АЛЕКСАНДР БАСТРЫКИН: В СК РФ всего 104 таких уголовных дела. 76 из них соединены в одно производство с уголовным делом о применении запрещенных средств и методов ведения войны. По этому делу к ответственности привлекаются более 90 лиц.

Мы уже допросили в качестве свидетелей более 113 тысяч человек. Признано потерпевшими более 21 тысячи человек. По сведениям общественных и правозащитных организаций, в ЕСПЧ направлено более 3 тысяч жалоб, из которых более 2 тысяч принято к рассмотрению.

—Насколько законно России расследовать преступления, совершенные за пределами нашей страны?

АЛЕКСАНДР БАСТРЫКИН: СКР расследует совершенные за пределами территории России деяния, отнесенные нашим уголовным законом к преступлениям против мира и безопасности человечества.



Александр Бастрыкин: Мы уже допросили в качестве свидетелей 113 тысяч человек.

**КОШЕЛЕК** Две с половиной пары в год—россияне снизили покупки обуви до минимума

## Куда идут ботинки

Юлия Кривошапка

Россияне донашивают обувь, купленную до кризиса, а те, кто запастись не успел, покупают очередную пару только после того, как старая изотрется до дыр. Такой вывод сделали аналитики Fashion Consulting Group, проанализировав структуру обувных продаж в нашей стране.

В последние два года средний уровень «потребления» обуви в России был сопоставим с уровнем физического износа, отмечают авторы исследования. А именно—2,5 пары в год на человека.

«Это крайне низкий показатель»,—констатирует научный руководитель центра «Менеджмент и коммуникации в индустрии моды» НИУ «Высшая школа экономики» Анна Лебсак-Клейманс. То есть эффект



«донашивания» купленной ранее качественной обуви в ожидании «лучших времен» проявился как нельзя ярко, добавляет она.

Основные причины сложившейся ситуации—снижение доходов и, конечно, выросшие цены на обувь. В нижнем сег-

менте они подскочили на 10–20 процентов, в среднем (преимущественно импортная качественная обувь, произведенная из натуральной кожи)—на 15–20 процентов. А вот в «среднем

плюс» и верхнем сегментах с 2014 по 2016 год рост стоимости вообще был пропорционален росту курса обмена валют—плюс 70 и даже 100 процентов.

Стоит ли говорить, что все это заставило большинство граждан переключиться на более дешевый товар. Как результат, основной обувной спрос за последние три года переместился в нижний ценовой сегмент—его доля за это время выросла с 51 до 65 процентов.

Многие россияне вообще свели расходы по этой статье к минимуму и стали покупать новые штиблеты, лишь когда ходить реально не в чем.

Возможно, ситуация не приобрела бы такую остроту, но отечественный обувной рынок сильно зависит от импорта, а значит, и от меняющихся курсов валют.

**ИССЛЕДОВАНИЕ** Зарплаты врачей растут лишь в официальных сводках Росстата

## Ростом не вышли

Марина Гусенко

УРОВЕНЬ заработной платы квалифицированных врачей по основной должности составляет не более 80 процентов от средней российской заработной платы, которая осенью прошлого года была 32 тысячи рублей. А существенный «рост» зарплат существует только в сводках Росстата и является артефактом методологии подсчета. Каждый третий медработник в России работает более 40 часов в неделю, а каждый пятый—более 60 часов (вместо сорока—по закону). Переработки официально не оформляются и, соответственно, не оплачиваются.

Это показало исследование, проведенное Академией труда

и социальных отношений. Специалисты опросили более полтора тысяч медицинских работников из 15 регионов страны, расположенных в восьми федеральных округах.

Если учесть, что многие врачи, медсестры и санитарки, помимо того, что трудятся на основной работе, где-то подрабатывают, то получается, что с учетом всех форм дополнительной занятости доля сотрудников, работающих свыше 60 часов в неделю, достигает 41 процент. Каждый третий опрошенный работает от 41 до 60 часов и только 27 процентов заявили, что фактическая продолжительность их трудовой недели составляет до 40 часов.

→ 11

**ЭКЗАМЕНЫ** Каждый четвертый школьник готовится к ЕГЭ с репетитором

## На частном слове

Ирина Ивойлова, Никита Зайков (Новосибирск), Инга Бугулова (Санкт-Петербург).

ДО ЕГЭ—всего два месяца. Спрос на репетиторов, которые берутся готовить к единому госэкзамену, заметно вырос.

По данным Института образования ВШЭ, теневой рынок репетиторских услуг в России составляет почти 30 млрд рублей. По разным оценкам, от 10 до 70 процентов учителей подрабатывают репетиторами и 24 процента учеников пользуются услугами частных педагогов. Кажется много? Но еще пять лет назад почти 70 процентов родителей считали, что их детям не обойтись без репетиторов.

Цены в этом году на услуги репетиторов чуть ниже, чем раньше. В Москве можно найти репетитора по 800–1000 рублей за 45 минут. Правда, рядом с такими объявлениями часто есть

приписка: «Занятие—от 90 минут»), так что в итоге сумма удвоится. Если для вас принципиально, чтобы репетитор, например, по математике был выпускником МГУ, МФТИ или МИФИ, цена еще выше—от 1500–2000 рублей за занятие. Но еще каких-нибудь три-четыре года назад репетитор из МГУ стоил 5 тысяч рублей.

—Беру 800 рублей за занятие. Не важно, у себя дома или у вас,—объявила мне репетитор, найденная по объявлению в Интернете.

«У себя»—это кухня в съемной двухкомнатной квартире, которая не видела ремонта последние сорок лет. На кухне из мебели только стол и два старых табурета. Дети поинтересовались: «Нельзя ли заниматься в комнате?» На что репетитор ответила: «Там все завалено вещами. Но если очень надо, я приберусь».

→ 15

**СОЦИОЛОГИЧЕСКИЙ ОПРОС**

«Аврора» нам не снится: столетие революции 1917-го российские обыватели не хотят отмечать новыми бунтами



→ 12

Официальные курсы валют ЦБ России с 21.03.17

Австралийский доллар 44,2983  
Азербайджанский манат 33,0743  
Армянский драм\*\* 11,8479  
Белорусский рубль 30,8668  
Болгарский лев 31,5323  
Бразильский реал 18,5279

Венгерский форинт\*\* 19,9783  
Вон Республики Корея\*\*\* 51,1820  
Датская крона\* 82,9708  
Доллар США 57,2947  
Евро 61,6956  
Индийская рупия\*\* 87,6516

Казахстанский тенге\*\* 18,1493  
Канадский доллар 42,9614  
Киргизский сом\*\* 82,4690  
Китайский юань\* 82,9720  
Молдавский лей\* 29,1303  
Новый туркменский манат 16,3928

Норвежская крона\* 14,3841  
Польский злотый 16,3764  
Румынский лей 21,3073  
СДР 77,7250  
Сингапурский доллар 40,9850  
Таджикский сомони\* 69,9447

Турецкая лира 15,7887  
Узбекский сум\*\*\* 16,3764  
Украинская гривна\* 21,3073  
Фунт стерлингов 71,1648  
Чешская крона\* 22,8290  
Шведская крона\* 64,9811

Швейцарский франк 57,4168  
Южноафриканский рэнд\* 45,2711  
Японская иена\*\* 50,8136

\*За 10  
\*\*За 100  
\*\*\*За 1000



17112

4 607044 060128



**СЕРВИС**  
**Объем перевозок в такси растет ЛОВИМ ТАЧКУ ДО ДУБРОВКИ**

**Евгения Мамонова**  
НОВЫЕ возможности заказа услуг такси повысили качество работы таксомоторных перевозчиков, таковы данные опроса ВЦИОМ. А это, в свою очередь, привело к увеличению частоты пользования такси среди жителей крупных городов. Так, 79 процентов опрошенных совершали поездки чаще раза в месяц, 50 — несколько раз в месяц, 22 — несколько раз в неделю, 7 процентов — практически ежедневно.

Появление интернет-агрегаторов такси (сервисов по заказу официального такси разных компаний или частных перевозчиков через интернет-сайт, мобильное приложение или звонок оператору) повлияло на увеличение частоты пользования услугами таксомоторных перевозчиков половиной опрошенных жителей крупных городов (51 процент).

Большинство пользователей отмечают повышение качества услуг таксомоторных компаний в последние несколько лет по таким позициям, как удобство и простота процесса заказа такси (72 процента) и срок ожидания подачи машины (52). Также около половины респондентов считают, что машина теперь чаще приезжает в назначенное время (47 процентов), цены на проезд стали более доступными (46), а также появилась возможность выбора способа оплаты поездки: наличными или по банковской карте (45 процентов).

Основными критериями выбора такси для пользователей являются стоимость и время ожидания подачи автомобиля. Куда менее важен класс авто, опрятность водителя и прочее. Наконец, в последнюю очередь городских пассажиров волнует, окрашена ли машина (а в Москве и регистрационные номера) в традиционный желтый цвет.

**Перспективы** Господдержка оживила продажи грузовиков и автобусов

# Вперед на тихом ходу

Ирина Фурсова

Автомобильный рынок страны в прошлом году притормозил движение вниз. Причем в различных его сегментах дела обстояли неодинаково. Если по данным Ассоциации европейского бизнеса объемы продаж легковушек пали на 11 процентов (статистика некоторых аналитических агентств может отличаться из-за разных методик подсчета. — Ред.), то в коммерческом секторе наметилось небольшое движение вверх.

Так, по словам эксперта аналитического агентства «АВТОСТАТ» Азата Тимерханова, по итогам 2016 года российский рынок коммерческой техники составил 156,5 тысячи единиц, что на 2,6 процента больше, чем годом ранее. Около 60 процентов от всего объема продаж приходится на LCV, что соответствует 92,8 тысячи машин (плюс 0,2 процента). Крупнотоннажные грузовики занимают 23 процента рынка, или 36 тысяч штук (плюс 11,4 процента). Доля среднетоннажной техники составляет 11 процентов, что эквивалентно 17,3 тысячи автомобилей (минус 8 процентов). Оставшиеся 6,6 процента рынка принадлежат автобусам (10,4 тысячи штук плюс 15,4 процента).

Смягчить падение рынка отечественного автопрома в целом и оживить его коммерческий сегмент, безусловно, помогли своевременные меры государственной поддержки. В денежном выражении это вылилось почти в 138 миллиардов рублей. Так, 22,5 миллиарда было отпущено на программу обновления колесных ТС, 5 — на льготный лизинг, 11,3 миллиарда — на льготное автокредитование, 3 — на стимулирование закупок газомоторного транспорта, 3,3 миллиарда рублей поддержали экспорт российских авто. Всего по программам поддержки автопрома было реализовано 9 мероприятий.



Акцент

Макроэкономическая ситуация благоприятна для восстановления и развития рынка грузовых автомобилей

В декабре 2016 года глава минпромторга Денис Мантуров заявил, что господдержка российского авторынка будет продолжена с января 2017 года. Всего предполагается выделить автопрому более 60 миллиардов рублей. Запланировано продление традиционных программ и введение новых мер, которые будут нести более адресный характер. Например, 17,4 миллиарда рублей выделяется на реализацию программ «Первый автомо-

билль», «Семейный автомобиль», «Русский тягач», «Российский фермер», «Свое дело», поддержку продаж газомоторной техники и городского общественно-электротранспорта, закупку школьных автобусов и автомобилей скорой помощи. Примерно такую же сумму составят субсидии отечественным автопроизводителям на компенсацию части затрат. В два раза, до 10 миллиардов, вырастет объем субсидирования льготного лизинга. И хотя в общей сложности объем господдержки в этом году вроде бы снижается, указанные и другие меры по прогнозу минпромторга должны привести к дополнительному производству и продажам почти миллиона единиц техники, в том числе и коммерческой. Хотя, конечно, львиную долю в этом объеме займут легковушки.

Что касается перспектив на нынешний год, то, согласно прогнозу «АВТОСТАТА», стоит ожидать роста российского рынка коммерческих автомобилей, причем его показатель может быть выше, чем в 2016 году. В качестве факторов усиления роста рынка выступают как макроэкономические, так и продолжающаяся поддержка автопрома РФ.

«Анализ ключевых макроэкономических показателей свидетельствует о том, что в начале этого года сложилась ситуация, создающая благоприятные усло-

Регулярные выставки помогают брендам представить новую линейку транспортных средств.

вия для восстановления российской экономики. Конечно, основой всех положительных перспектив является уровень цен на нефть, который пока держится в интервале 50 — 55 долларов за баррель. Закономерно снизился до средних значений и валютные курсы: 58 — 59 рубля за доллар и 61 — 62 рубля за евро. Таким образом, можно считать, что складывающаяся ситуация, особенно благоприятные условия для восстановления и дальнейшего развития рынка грузовых автомобилей. Говорить о том, когда рынок достигнет рекордных показателей 2012 года, преждевременно, так как на восстановление может уйти не один год, и вряд ли оно будет стремительным» — сообщил «РГ» Азат Тимерханов.

**Двести верст от розетки** **A8**

В центре Москвы успешно проходят испытания инновационного пассажирского транспорта — электрического автобуса

**Лизинг** Компании предоставляют бизнесу сниженные ставки на аренду техники

## Колесо со скидкой

Кира Камнева

ПРОДАЖИ коммерческого транспорта в России снижались с 2013 года, и только в прошлом году на рынке наметился положительный тренд. Доля покупок коммерческого транспорта в лизинг при этом ежегодно росла. По оценкам участников рынка, в 2013 году в лизинг приобреталось 44 процента единиц коммерческого транспорта, в 2015 году 56, а в этом году доля приблизится к 70 процентам. Такой рост связан с кризисом и дефицитом оборотных средств: у предпринимателей нет возможности покупать транспорт одновременно за полную стоимость.

Бизнесу, заинтересованному в обновлении автопарка и приобретении спецтехники, доступно множество лизинговых программ. Например, в компании CARCADE клиенты могут варьировать затраты на старте сотрудничества (первый платеж по договору — от 9 до 50 процентов от стоимости автомобиля), в течение договора — за счет выбора срока лизинга (от 12 до 60 месяцев) и на завершающем этапе (выкупной платеж — от 1 до 10 процентов). Лизингополучатели также могут выбрать удобный для них тип графика платежей — равные или убывающие. «Последний вариант удобен бизнесу с выраженной сезонностью, который может синхронизировать динамику доходности с объемом ежемесячных затрат на лизинг», — рассказал замгендиректора CARCADE Юрий Бремин.

Также лизинговые компании совместно с производителями предлагают финансовые продукты в рамках программ государственных субсидий. Крупные фирмы объявили о сотрудничестве с различными предприятиями машиностроения, чтобы совместными усилиями увеличить объем продаж и клиентскую базу. Клиентам предлагают разные инструменты: сокращают авансовый платеж до 5 процентов, предоставляют скидки до 10—15 процентов, уменьшают лизинговые ставки. По словам гендиректора «ТрансФин-М» Дмитрия Зотова, все эти программы появились для поддержания промышленного производства. Из-за оживления рынка лизинга в 2016 году компании для более сильного позиционирования в конкретных нишах используют различные рекламные инструменты, предлагая льготные программы для покупки конкретных марок техники.

Лизингополучатели могут выбрать удобный для них тип графика платежей — равные или убывающие

www.volkswagen-commercial.ru

**СПЕЦПАКЕТ PROFi<sup>1</sup>:**  
Ваше преимущество до **141 000 €<sup>2</sup>**

**Спецпредложение для настоящих профессионалов**

Мы привыкли профессионально подходить к делу. Обладаем многолетним опытом. Знаем и учитываем потребности наших клиентов. Поэтому мы подготовили специальные пакеты «рабочих» опций PROFi на автомобили Volkswagen Transporter и Caddy по привлекательной цене. Наши автомобили не просто надежные, но еще и экономичные. Их отличает низкая общая стоимость владения и высокая остаточная стоимость. **Работать с настоящим профессионалом не только приятно, но и выгодно!**

Дополнительная информация — по телефону информационной линии Volkswagen 8-800-333-4441

<sup>1</sup>Профи. <sup>2</sup>Предложение действительно при приобретении новых моделей Caddy (фургон или фургон Maxi (Макси), двигатель 1.6 MPI; 81 кВт) и Transporter (шасси, фургон или пассажирский, двигатель 2.0 TDI; 75 кВт) со специальным пакетом опций у официального дилера. Указанное максимальное преимущество достигается при приобретении нового Volkswagen Transporter с пассажирским кузовом и со специальным пакетом опций. Срок действия предложения — с 01.01.2017 г. по 31.03.2017 г. Подробности у официальных дилеров Volkswagen, предложение ограничено. Реклама

**Коммерческие автомобили**