

Коммерсантъ



Пятница 25 апреля 2025 №76 (8008 с момента возобновления издания)

Газета издательского дома «Коммерсантъ» Издаётся с 1909 года. С 1917 по 1990 год не выходила по независящим от редакции обстоятельствам. С 1990 года выходит в еженедельном режиме. С 1992 года — в ежедневном.

kommersant.ru | КоммерсантъFM 93,6

мировая политика | Посол Франции в России Николя де Ривьер о позиции Парижа по украинскому урегулированию —5

спорт | Посещаемость матчей чемпионата страны по футболу заметно выросла —12

От Русфонда —6

У Дальнего Востока двойтсся в энергоснабжении

Власти предложили варианты строительства новых ТЭС в регионе

По данным „Ъ“, Минэнерго предлагает два сценария строительства 750 ГВт новых ТЭС на Дальнем Востоке — на российском оборудовании или с участием иностранных поставщиков. Новые энергоблоки нужны региону к 2030 году, чтобы решить проблему складывающегося там энергодефицита. Совокупный CAPEX наиболее дорогого варианта строительства с российскими турбинами превысит 436 млрд руб. При реализации всего запланированного объема мощности на базе российского оборудования рынок будет доплачивать по 85 млрд руб. в год, оценивают эксперты.

Минэнерго разработало два варианта проведения отборов по строительству новой генерации на энергодефицитном Дальнем Востоке — с высоким уровнем локализации генерирующего оборудования и без соблюдения требований по локализации. CAPEX проектов будет зависеть от того, какое решение по требованиям к локализации будет принято на правительственной комиссии по развитию электроэнергетики, которая пройдет 29 апреля. В Минэнерго „Ъ“ сообщили, что конкурсы планируется провести в течение двух-трех месяцев.

По оценкам «Системного оператора» (СО, диспетчер энергосистемы), к 2030 году в объединенной энергосистеме Востока нужно построить не менее 678 МВт новой базовой генерации и еще около 1,7 ГВт зеленой генерации.

За последние годы в энергосистеме РФ образовался ряд локальных энергодефицитов — на юге, на Дальнем Востоке и в Сибири. Новая генерация в ДФО будет строиться по механизму конкурентного отбора мощности новой генерации (КОМ НГ), который был разработан для точечного закрытия дефицитов в энергосистеме. Параметры для каждого отбора утверждает правительство. При отборах в ДФО правкомиссии будет предложено установить базовый уровень нормы доходности в зависимости от степени локализации оборудования: 14% для локализованных проектов, 12% — для нелокализованных, следует из материалов к заседанию. Инвестор, победивший в отборе, окупает вложения за счет оптового энергорынка, который платит надбавку за мощность новых объектов.

Инвесторам будет предложено три локации для размещения угольной или газовой генерации: в центральном энерго-районе Якутии мощностью 233–250 МВт, в энергорайоне за контролируемым сечением «ПримГЭС—Юг» (Приморье) на 242–250 МВт и за сечением «Переход через Амур» (Хабаровский край) от 203–250 МВт.

Наиболее дорогая генерация будет строиться в Якутии: удельный CAPEX проекта составит 1,235 млн руб. за 1 кВт в локализованной версии, 951 тыс. руб. за 1 кВт — без



Стоимость и соблюдение сроков строительства новой генерации на Дальнем Востоке будут зависеть от требований к локализации оборудования
ФОТО ВЛАДА НЕКРАСОВА

соблюдения требований по локализации. Поставка мощности на рынок должна начаться не позднее 1 ноября 2029 года. Новая ТЭС мощностью 242–250 МВт в Приморье обойдется энергорынку в 191 тыс. руб. за 1 кВт при соблюдении уровня локализации, в 144 тыс. руб. за 1 кВт — без локализации. ТЭС должна быть запущена не позднее 1 декабря 2026 года. В энергорайоне за сечением «Переход через Амур» удельный CAPEX новой ТЭС мощностью 203–250 МВт составит 753 тыс. и 580 тыс. руб. за 1 кВт соответственно. Дата начала поставки мощности — 1 июля 2030 года.

Источники „Ъ“, знакомые с предложениями Минэнерго, говорят, что с высокой долей вероятности будет принят вариант с локализованным оборудованием.

Прежние отборы по строительству новой генерации в энергодефицитных районах

пользовались низким спросом у генкомпаний из-за низкого CAPEX. В этот раз источники „Ъ“ на энергорынке также не ожидают большого ажиотажа по заявкам.

В «Газпром энергохолдинге» и «Интер РАО» „Ъ“ сообщили, что не планируют участвовать в отборах. В Сибирской генерирующей компании (СГК), «РусГидро» и АЛРОСА свои планы не комментировали. В «Т Плюс» отметили свой интерес к газовым активам, добавив, что «текущие финансовые возможности не позволяют компании начинать капиталоемкие инвестиционные проекты». В «Сообществе потребителей энергии» (лобби крупных промпотребителей) считают, что для минимизации стоимости и соблюдения сроков строительства требования к локализации оборудования в отборах для покрытия энергодефицитов необходимо ослабить.

По оценкам директора Центра исследований в электроэнергетике НИУ ВШЭ Сергея Сасима, максимальная стоимость строительства 750 МВт мощности колеблется от 335,4 млрд руб. в случае использования импортного оборудования до 436,4 млрд руб.

при локализации. При реализации всего запланированного объема мощности на базе российского оборудования рынок будет доплачивать по 85 млрд руб. в год, подсчитал он.

Однако, по его прогнозу, гарантированно на конкурсной основе пока можно обеспечить строительство менее половины от запланированного объема генерации. Так, долговая нагрузка «РусГидро» (основной владелец генерации на Дальнем Востоке), скорее всего, не позволит взять на себя дополнительные инвестобязательства. Потенциально на строительство генерации в Якутии может претендовать АЛРОСА, но ее инвестиционного потенциала, скорее всего, хватит только на 80 МВт, то есть на треть запланированного объема. Наиболее вероятным кандидатом на строительство ТЭСв Приморье, скорее всего, станет СГК, которая в состоянии реализовать весь запланированный объем генерации, полагает господин Сасим. Что касается энергообъектов в Хабаровском крае, то кандидатов для их строительства на добровольной конкурсной основе, по его мнению, пока нет.

Татьяна Дятел

Командарма признали мошенником

Генерал Иван Попов осужден на пятилетний срок и разжалован

Тамбовский гарнизонный военный суд (ГВС) вынес обвинительный приговор бывшему командующему 58-й общевойсковой армией Ивану Попову, отличившемуся при отражении контрнаступления ВСУ, и его сообщнику, предпринимателю Сергею Моисееву. За махинации они были осуждены на пять лет и четыре года соответственно. Иван Попов, которого лишили генеральского звания, ходатайствовал о заключении им контракта с Минобороны, но, по данным защиты, ему отказали, сославшись на отсутствие вакантных должностей.

Согласно приговору, краткую фабулу которого в переполненном зале суда огласил военный судья Дмитрий Летуневский, Иван Попов был признан виновным в мошенничестве, совершенном организованной группой в особо крупном размере (ч. 4 ст. 159 УК РФ), а также в служебном подлоге (ч. 2 ст. 292 УК РФ). Предприниматель Сергей Моисеев — только в мошенничестве.

Главным военным следственным управлением (ГВСУ) СКР было установлено, что в период с января по июнь 2023 года генерал-майор Иван Попов и бывший заместитель командующего войсками Южного военного округа генерал-лейтенант Олег Цоков организовали хищение более

1,7 тыс. тонн изделий из металлопроката, предоставленных администрацией Запорожской области, а также внесение в официальные документы заведомо ложных сведений об их поступлении в воинские части. К своей преступной деятельности, сообщили в ГВСУ СКР, генералы Попов и Цоков привлекли коммерсанта Моисеева, который реализовал похищенный металлопрокат. В результате хищения государству причинен ущерб на сумму свыше 100 млн руб.

По данным военной прокуратуры, за участие в хищениях генерал Попов получил от генерала Цокова и коммерсанта Моисеева 1,4 млн руб., а также автомобиль Geely Tugella стоимостью 4 млн руб. Уголовное преследование генерала Цокова прекращено в связи с его гибелью на СВО. Посмертно он удостоен звания Героя России.

Разбирательство в Тамбовском ГВС проходило с сентября прошлого года и в основном, по требованию гособвинения, в закрытом для СМИ режиме.

Приговором суда Ивану Попову было назначено пять лет колонии общего режима и штраф в размере 800 тыс. руб. Также Иван Попов лишен воинского звания генерал-майора запаса (из вооруженных сил его уволили в декабре 2024 года).

Китайцы берут расчет

Российские банки привлекли клиентов из КНР расчетно-кассовым обслуживанием и вкладами

В крупных российских банках отмечают повышение спроса на услуги со стороны китайских граждан и компаний. Новых клиентов — физлиц привлекают, в частности, выгодные предложения по депозитам и накопительным счетам, а компаниям — удобное расчетно-кассовое обслуживание. В условиях активного проникновения китайского бизнеса на рынок РФ можно ожидать развития наметившейся тенденции.

О росте спроса со стороны граждан КНР, а также компаний и ИП, зарегистрированных китайскими гражданами, свидетельствует оперативный опрос „Ъ“ крупных российских банков. Так, по итогам 2024 года в Т-Банке количество клиентов—физических лиц из КНР выросло на 80% по сравнению с 2023 годом. В ВТБ к настоящему времени за полгода количество розничных клиентов из Китая увеличилось на 13%, до 16,4 тыс. В этих банках отметили, что наибольшим спросом у китайских клиентов пользуются дебетовые карты, вклады и накопительные счета. Так, в Т-Банке на 104% увеличилось количество пользователей дебетовых карт. «В среднем на одного клиента приходится один продукт», — отмечают в ВТБ.

В Ингосстрах-банке наблюдают рост числа запросов от китайских компаний, связанных с расчетно-кассовым обслуживанием (РКО), отмечает управляющий директор департамента корпоративной клиентуры

кредитной организации Дарья Пояркова. В Т-Банке отметили, что РКО — самый популярный продукт для китайских компаний и ИП, а спрос на него вырос на 50%. В Альфа-банке наибольшим интересом в данном сегменте пользуются услуги факторинга и торгового финансирования, отмечает управляющий директор, руководитель управления банка по работе с международными компаниями Николай Молчанов.

Увеличение спроса на услуги российских банков эксперты связывают с ростом экономического взаимодействия двух стран.

● По данным ФНС, за 2024 год количество компаний и ИП, зарегистрированных в РФ гражданами Китая, увеличилось на 41% и достигло 11,3 тыс. (см. „Ъ“ от 7 февраля). Популярными сферами для открытия бизнеса у граждан КНР остаются оптовая торговля, продажа автомобилей и автозапчастей, а также сегмент общепита.

Как утверждает партнер юрфирмы Mansorg Ренат Баймухаметов, законодательство КНР не устанавливает каких-либо ограничений на пользование банковскими услугами китайскими гражданами и регистрируемыми ими компаниями в России.

Одним из существенных преимуществ для китайских граждан являются ставки по рублевым депозитам в российских банках.

деловые новости

- 07 Нефть хлынула в порты
На фоне низких цен и высоких дисконтов загрузка терминалов возросла
- 07 Туристы выходят в Старый Свет
В России растет спрос на оформление виз в Европу

08 «Росгосстрах» подобрал покупателей
ВТБ объявил о двух претендентах на свой страховой актив

08 СБП развилась до карточного уровня
У быстрых платежей закончился период опережающего роста

09 Хакеры бьют по точкам
Кибератаки становятся более избирательными

09 Торговля на ходу
Спрос на кофе навывнос растет вопреки высоким ценам

Цены на пиво немного охмелели

В марте стоимость напитка прибавила 15%

К марту средняя цена пива в российской несетевой рознице увеличилась на 15% год к году, до 165 руб. за 1 л. С начала года большинство пивоваров подняли отпускные цены на свою продукцию, реагируя таким образом на повышение акцизов и рост издержек. Самое дорогое пиво оказалось в Якутии, где его цена достигает 249 руб. за 1 л, а наиболее бюджетное — в Татарстане и Крыму, 152 руб. и 151 руб. соответственно.

Как следует из имеющегося в распоряжении „Ъ“ исследования оператора фискальных данных «Эвотор», в марте средняя цена пива в несетевой российской рознице составила 165 руб. за 1 л, что на 15% больше год к году. Ряд крупнейших производителей пива еще в конце прошлого года уведомили ритейлеров о повышении отпускных цен в среднем на 10% (см. „Ъ“ от 23 декабря 2024 года). Так, на 9,8% увеличили оптовую стоимость своей продукции холдинг «Объединенные пивоварни» (ранее Heineken в РФ; бренды «Три медведя», «Охота», «Жигулевское 1978» и «Бочкарев»). О повышении цен примерно на 10% также уведомили AB InBev Efes, Medovarus, белорусское ООО «Криница-Трейд» и дистрибутор «Фоссейлан Логистикс».

Об индексации в среднем на 10–15%, в зависимости от категории, также заявляла Московская пивоваренная компания («Хамовники», «Жигули барное», «Граф Орлов», Hollandia; см. „Ъ“ от 10 марта 2024 года). Основной причиной роста цен на пиво совладелец дистрибутора SVAM Group и пивоварни Gletcher Игорь Хавский называет повышение акциза на данную продукцию. С начала года этот сбор для пива крепостью от 0,5% до 8,6% повысился до 30 руб. за 1 л против 26 руб. ранее.

По оценке исполнительного директора Ассоциации производителей пива, солода и напитков Вячеслава Мамонтова, налоги и сборы составляют более 50% себестоимости такой продукции, и их внезапное повышение заметно отразилось на цене. Среди других причин господин Хавский выделяет значительный рост зарплат рабочим пивзаводов, подорожание стеклянной тары и алюминиевой банки.

По подсчетам аналитиков «Эвотора», самое дорогое пиво оказалось в Якутии — 249 руб. за 1 л, что на 8% больше год к году. В Москве средняя цена на него составила 232 руб. (7%), Санкт-Петербурге — 216 руб. (17%), Ростовской области — 176 руб. (16%), Иркутской области — 171 руб. (11%), Красноярском крае — 171 руб. (11%), Калининградской области — 170 руб. (14%), Краснодарском крае — 169 руб. (23%).

деловые новости — 39

Подписной индекс П1125 П1126

КТО ЛЮБИТ ПОКОРОЧЕ — ПОДПИСЫВАЙТЕСЬ НА «Ъ» В TELEGRAM